

各位



平成 27 年 6 月 17 日

会 社 名 株式会社ビジョン・ホールディングス
株 式 会 社 ビ ジ ョ ン メ ガ ネ
代 表 者 名 代表取締役 安東 晃一
お 問 い 合 せ 先 取締役 中森 恭平
(電 話 番 号 : 06-6995-3055)
<http://www.vision-megane.co.jp/>

株式会社ビジョン・ホールディングスおよび株式会社ビジョンメガネ
平成 26 年 12 月度の事業報告並びに今後の経営方針について

1、平成 26 年 12 月度の連結業績（平成 26 年 1 月 1 日～平成 26 年 12 月 31 日）

(1) 経営成績

(単位：百万円)

(%表示は、対前年同期増減率)

	売上高		売上総利益		営業利益		当期純利益	
26年12月期	5,111	-28.5%	3,412	-24.5%	188	—	4,419	—
25年12月期	7,144	17.3%	4,517	12.0%	△469	—	△1,731	—

(2) 財政状態

(単位：百万円)

	総資産		純資産		自己資本比率	
26年12月期	2,607		1,840		70.6%	
25年12月期	3,235		△2,675		-82.7%	

当社は、平成 25 年 11 月に民事再生法を適用し、スポンサーである株式会社 経営戦略合同事務所（代表取締役 眞藤 健一 <http://www.k-s-g.jp/>）（以下「KSG社」と言います。）の支援を基に企業再生を実施、平成 26 年 8 月に債権者様の多大なるご理解ご協力を得て、民事再生手続きは終結しております。

一方、終結後における平成 26 年 12 月期の連結業績におきましては、不採算店舗の閉鎖、経費の見直し、店舗スタッフの教育及び、販売方針の見直しを行った結果、期末時点店舗数は、114 店舗（前事業年度 180 店舗）、売上高は 5,111 百万円と店舗閉鎖により前事業年度より -28.5%減となりましたが、上記施策により営業利益は、188 百万円と大幅な増益となりました。

2、平成 27 年 12 月期の業績予想（平成 27 年 1 月 1 日～平成 27 年 12 月 31 日）

(単位：百万円)

(%表示は、対前年同期増減率)

	売上高		売上総利益		営業利益		当期純利益	
27年12月期通期	5,566	8.9%	3,689	8.1%	429	127.6%	404	—

本事業年度では引続きKSG社から、企業価値向上の為の支援を受けるとともに、中期経営計画の目標である『2020年度 売上高 200 億円 営業利益 20 億円』を目指し、全従業員一丸となり事業を推進していきたいと考えております。

3、『2020年への経営方針』について

2020年へ向けての経営方針につき、以下の施策を実施し、企業価値の向上を目指して参ります。

① 既存店の底上げ

既存店舗に蓄積された200万件超の顧客データを分析し、店舗ごとの顧客動向を把握することで地域に根付いた店舗ごとの戦略の立案を行います。

② 新ブランド店舗の展開

ビジョンメガネが大切にしてきた、技術力、接客力、商品力が表現される場所を新たなブランド店舗として構築し、お客様に最先端、最高峰、最上級のサービスを提供致します。

③ 新商品の開発

ビジョンメガネはこれまでも、タフレックス^{※1} (<http://www.vision-megane.co.jp/glasses/taflex/>) 等のヒット商品を世に送り出してきました。

今後は、コラボ商品、限定商品などを企画し、機能性だけに留まらず、お客様にとって魅力ある商品を生み出して参ります。

④ M&A

2020年に売上高200億円を目指すためには、現状の店舗だけでは4~5倍の売上が必要です。

しかしながら、日本には優良な眼鏡店が数多く存在しており、ビジョンメガネとの相乗効果を出すことが可能な魅力ある企業があります。

厳しい状況を経験した我々だからこそ店舗再生の想い、お客様への想いをM&Aという形で役立てたいと考えております。又KSG社は、M&Aアドバイザーとして数多くの成約実績があることも大きなプラス要因と考えております。

⑤ グローバル展開

日本国内の眼鏡市場は、下げ止まりを見せているものの、4,000億円強^{※2}という小さな市場です。

その市場に約13,000店舗の小売店が存在し、競争はより激しくなっていくことが予想されます。

既に、中国をはじめ台湾、韓国などに進出している企業が存在しますが、香港やシンガポールなど高付加価値なサービスを提供できる市場はアジアには多く存在していると考えております。

まずは、アジアにおける市場を研究、調査し有益な市場への進出を行いたいと考えております。

以上の方針をより具体的にし、実行することで2020年売上高200億円を達成したいと考えております。

又、民事再生から約1年6ヶ月が経過し、激動の期間ではありましたが、同時にビジョンメガネの素晴らしさを再認識することができました。改めましてビジョンメガネに関わる従業員、お取引先様を含めた全ての方へ感謝の意を表し、引き続きご指導、ご鞭撻を賜れると幸甚と存じます。

※1、宇宙船の部品や防護服に使われているほど強く、大きく広げても壊れにくい弾力性に優れた特殊素材『ウルテム』を使用したフレーム。

※2、眼鏡光学出版株式会社が発行する眼鏡DB2014より参照。

以上